



INFORMACIÓN PARA LA APLICACIÓN DE EXAMEN EXTRAORDINARIO

DATOS GENERALES

- Fecha del Examen Extraordinario: 24 enero, 09:00 horas
- Nombre del profesor(a): Anai Rukmini Cervera Jandete
- Correo electrónico del profesor(a): anairukmini@politicas.unam.mx
- Clave de la materia: 2044
- Nombre de la materia: Medios promocionales
- Licenciatura: Ciencias de la Comunicación
- Semestre al que pertenece: 6 y 8
- Carácter de la materia (obligatoria u optativa): optativa
- Número de créditos: 08

CARACTERÍSTICAS DEL EXAMEN

Temario

- Unidad 1. Conceptos y definiciones
- 1.1 Promoción de ventas en la comunicación integral
- 1.1.1 Definición
- 1.2 Importancia y características de las promociones
- 1.2 Las promociones y su relación con diversas estrategias de comunicación
 - Unidad 2. Marco legal
- 2.1 Aspectos legales de la promoción de ventas
- 2.2 Ley Federal de protección al consumidor
- 2.2.1 Ley de Juegos y sorteos
- 2.2.2 Reglamento de promociones y ofertas
- 2.3 Asociación Mexicana de Agencias de Promociones
 - Unidad 3. Técnicas promocionales
- 3.1 Dirigidas al consumidor 3.1.1 Cupones
- 3.1.2 Regalos
- 3.1.3 Concursos y sorteos 3.1.4 Reembolso
- 3.1.5 Muestras
- 3.1.6 Rebajas
- 3.1.7 Promociones cruzadas 3.1.8 Lotería
- 3.1.9 Paquetes de bono 3.1.10 Descuentos sobre el precio 3.1.11 Programas de lealtad
- 3.2 Promociones comerciales 3.2.1 Descuentos 3.2.2 Concursos
- 3.2.4 Incentivos





INFORMACIÓN PARA LA APLICACIÓN DE EXAMEN EXTRAORDINARIO

3.2.5 Exposiciones

- 3.3 Fuerza de ventas, promotores, demostradores y degustadores 3.4 *Merchansing* y material POP
 - Unidad 4. Plan de medios promocionales de venta
- 4.1 Análisis de la situación
- 4.1.1 Problemática
- 4.2 Público objetivo
- 4.3 Objetivo del plan
- 4.4 Mecánica de la promoción 4.5 Ejecuciones, bocetos
- 4.6 Medios promocionales
- 4.6 Aspectos legales
- 4.7 Presupuesto y cotizaciones 4.8 Cronograma

• Contenidos a evaluar

Conocimiento de la publicidad, *marketing* y procesos de investigación de mercados, redacción, creatividad, pensamiento crítico, habilidades y competencias orales y expresivas, análisis de fuentes bibliográficas, hemerográficas y digitales.

• Bibliografía básica

Arellano, Rolando. Comportamiento del consumidor. McGraw Hill, 2002. Balaguer, R. (2011). La nueva matriz cultural: claves para entender cómo la tecnología moldea nuestras mentes. Buenos Aires, Argentina: Pearson.

Belch, E. George. Publicidad y promoción. McGrawHill, 2008

Clow, Kenneth y Donald Baack, Publicidad, promoción y comunicación integral en marketing, Prentice Hall, México, 2010

Cobo Romaní, C., & Pardo Kuklinski, H. (2007). Planeta Web 2.0.

Inteligenciacolectiva o medios fast food. México - Barcelona, México: Flacso.

Ferrer, Eulalio. "Publicidad y Comunicación" Editorial Fondo de Cultura, México,2002

Fonseca Yerena. Diseño de campañas persuasivas. México. Ed. Pearson Educación. 2002

Galindo, José Luis. Promoción de ventas: herramienta básica del marketing integral, Ediciones Granica, Argentina, 2007

O Guinn, Thomas, Publicidad y Comunicación integral de marca, Cengage Learning, México, 2009

Shiffman, León. Comportamiento del consumidor. Pearson educación, 2001.





INFORMACIÓN PARA LA APLICACIÓN DE EXAMEN EXTRAORDINARIO

Tellis, Gerard e Ignacio Redondo, Estrategias de Publicidad y Promoción, Pearson, México, 2004

Treviño, Rubén M. Publicidad... Comunicación integral en marketing. México, Tercera edición. Ed. Mc Graw Hill, 2010.

Wells, William. Publicidad. Principios y práctica. Pearson Education, 2007

Recurso de evaluación

El alumno/alumna deberá elaborar un trabajo que refleje investigación, conocimiento del proceso de *marketing*, publicitario y de las promociones a partir del análisis y desarrollo de un Plan de medios promocionales de venta, propuesta y aplicación de las Técnicas promocionales enfocadas en una marca, producto o servicio.

Actividades

- A partir de la libre elección de un producto, marca o servicio, el estudiante debe desarrollar un proceso de investigación que justifique la implementación de un Plan de Medios Promocionales bajo un contexto publicitario o de propaganda política.
- La ejecución del Plan de Medios Promocionales debe considerar todos los aspectos descritos en la Unidad 4.
- A partir de las necesidades y alcances de la propuesta elaborada, el alumno/alumna debe considerar el uso de las Técnicas promocionales más relevantes e indispensables descritas en la Unidad 3 para lo cual debe desarrollar y justificar la o las propuestas de promoción implementadas.

EXAMEN

El formato de entrega consiste en la elección y desarrollo de <u>una de las dos</u> modalidades:

- Escrita: Título, índice, introducción, desarrollo del Plan de medios promocionales, ejecuciones, bocetos, conclusión personal y bibliografía -APA 7ª Edición (20 cuartillas de contenido y desarrollo, Arial 12, 1.15 de espacio, justificado, títulos y subtítulos en Negrita, imágenes, textos y fuentes debidamente citados)
- **Digital:** video exposición del Plan de medios promocionales con la presencia del estudiante a cuadro, duración máxima 3 minutos, debe incluir el nombre del trabajo, títulos, crédito de imágenes y música, derechos de autor, fuentes y bibliografía. Indispensable incluir una conclusión.





INFORMACIÓN PARA LA APLICACIÓN DE EXAMEN EXTRAORDINARIO

CRITERIOS DE ACREDITACIÓN	
 □ Trabajo extraordinario (escrito o digital) 70% □ Entrevista digital o presencial 30% 	

Nota:

- En ambos casos se evaluará la investigación y el Plan de Medios Promocionales desarrollado, así como el uso y aplicación de las técnicas promocionales y los aspectos legales en el producto, marca o servicio escogido.
- Una vez inscrito el alumno o alumna a la prueba extraordinaria debe notificar al profesor vía correo electrónico para la asignación de un horario para entrevista alusiva al desarrollo de su trabajo-examen.
- La entrega de cualquiera de las dos modalidades de examen debe efectuarse al correo electrónico del profesor con fecha máxima de entrega 03 de junio del 2023 a las 10:00 horas.
- Las evaluaciones serán publicadas en actas en los días establecidos por Servicios escolares del SUAyED.
- No se reciben trabajos después de las fechas y horarios establecidos por la Coordinación de Comunicación del SUAyED
- Plagio causa anulación del examen y asignación del proceso establecido en la Legislación Universitaria y la División correspondiente.
- Dudas y consultas al correo electrónico: <u>anairukmini@politicas.unam.mx</u>

Atentamente Lic. Anai Rukmini Cervera Jandete Facultad de Ciencias Políticas y Sociales anairukmini@politicas.unam.mx